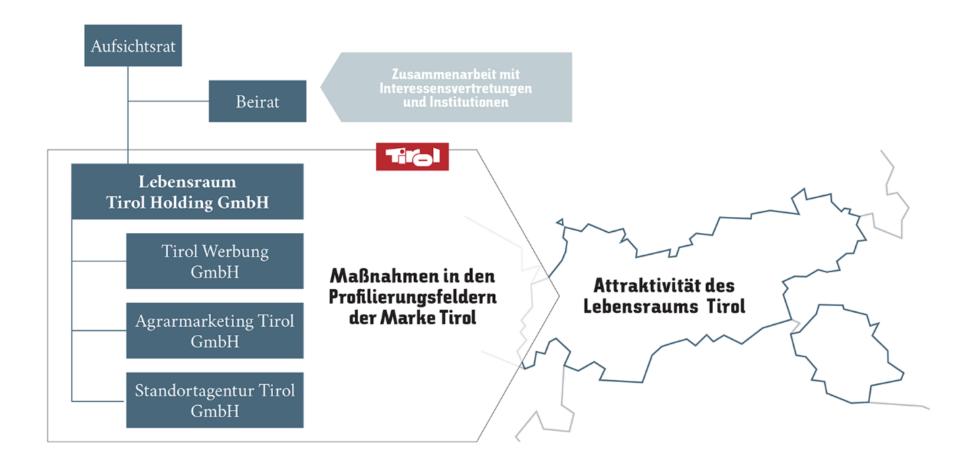
# Gewachsen und veredelt in





# Strategisches Leistungsangebot der Agrarmarketing Tirol

Als Agrarmarketing Tirol erhöhen wir das Bewusstsein und die Wertschätzung für regionale Lebensmittelkreisläufe und deren Bedeutung für die heimische Kulturlandschaft.

Durch Produktentwicklung und Vermarktung bäuerlicher Lebensmittel, leisten wir einen messbaren Beitrag zur Steigerung der Wertschöpfung in Tirol.

Wir initiieren Kooperationen mit und zwischen unseren Partnern aus Landwirtschaft, Verarbeitung, Handel und Tourismus für eine zukunftsfähige Tiroler Berglandwirtschaft.



## **Qualität Tirol**

## "Gewachsen und veredelt in Tirol"

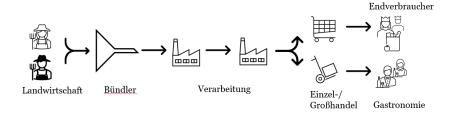
- Gütesiegel garantiert: **Herkunft** & **Qualität**
- Rohstoffe + Veredlung in Tirol
  - **= Wertschöpfung** in Tirol
- Hinter jedem Lebensmittel mit dem Gütesiegel stehen:
  - > strenge Qualitätsrichtlinien
  - > Anerkannte **QMsysteme** (IFS, FSSC, AMA, etc.)
  - Unabhängige externe Kontrollen zur Tiroler Herkunft



## Produktmanager der Agrarmarketing Tirol als

## Netzwerkmanager

- Zentrales **Bindeglied** zwischen regionalen Tiroler Produzenten, Bündlern, Verarbeitern und den Handelspartnern
- Unterstützung & Beratung am Weg von der Idee zum marktreifen Produkt für den Handel
  - ✓ Produktqualität
  - ✓ Design- & Verpackungsentwicklung
  - ✓ Mengenverfügbarkeit & Logistik
  - ✓ Preismonitoring



## Qualität Tirol Sortiment & Neuprodukte

- · "Qualität Tirol" Sortiment
  - > Lebensmittel
  - > alle Kategorien
  - gesamt: >400 Artikel davon 40% aus biologischerLandwirtschaft
  - > Ca. € 20 Mio./Umsatz



AGRARMARKETING TIROL

Folie 6

## Kooperation

## **Bioalpin & Agrarmarketing**

- Im Jahr 2002 wurde die Genossenschaft Bioalpin eGen von der AMT mitgegründet – Markteinführung der Marke "BIO vom BERG"
- Über 100 "BIO vom BERG" Produkte sind mit dem Gütesiegel "Qualität Tirol" ausgezeichnet



# POS Aktivitäten zur Verkaufsförderung

- Zweitmöbelplatzierungen: 70 Trocken- und Kühlmöbel sorgen für zusätzliche Sichtbarkeit für "BIO vom BERG" und "Qualität Tirol" Produkte
- Aktion "TischleinCheckDich": Interaktive Kundeneinbindung am POS
- Verkostungen: Direktes
   Produkterlebnis mit
   Verkoster:innen







Innovations Zentrum

## Genusswerk

#### Erlebnisraum für Alpine Kulinarik

- Kreieren \* erleben \* genießen
- **Workshopküche** für ca. 15 Personen
- **Produktentwicklungsküche** fixe & mobile Kücheninseln
- **Seminarraum für ca.** 20 45 Personen, je nach Bestuhlung















## **Auszug Projekte**

#### • Pflanzliche Eiweiße

- Saatgut Rotholzer Trockenkochbohne
- Trockenkochbohnen-Aufstrich

#### · Getreide - Mobile Getreidemühle

- Bedarfserhebung
- Organisation eines Feldtages und Austauschtreffens

#### Lebensmittelabfallreduktion

- Jährliche Aktionswochen mit Veranstaltungen zum Thema LM-Abfallreduktion
- Umsetzung des Projektes "Karakter im Glas"









## **Innovation**

#### In Kooperation mit WK, LK

Lebensmittelinnovationspreis in Abwechslung mit Ernte.Reif "Ideenwettbewerb"

• 2 Jahres Rhythmus

#### laufende Veranstaltungen

Innovationsfrühstück - Netzwerkfrühstück sowie Aperitivo

#### Kulinarik-Trend-Reisen und Exkursionen

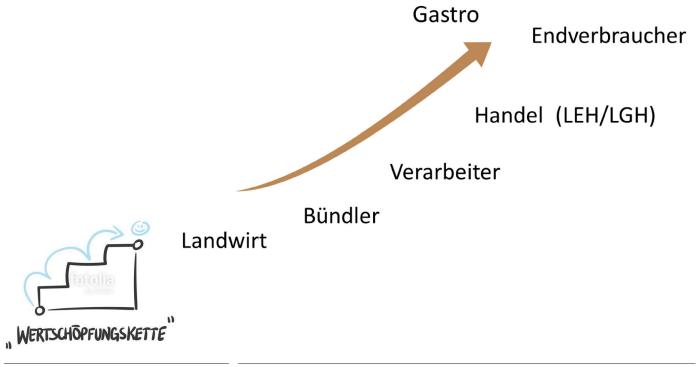
Kulinarik-Trend-Reise nach Berlin Herbst 2025 Exkursion in die Schweiz im Frühjahr 2025



- · von der Idee zum Produkt
- Unterstützung der Produzenten, ihr Produkt handelsfähig zu machen (Qualität, Menge, etc.)
- Design- und Verpackungsentwicklung bis zur Bestellung der Verpackungsmaterialien
- Preiskalkulation
- · Kontakt zum Handel herstellen
- · Unterstützung bei Listungsgespräche mit dem Handel
- Fokus auf Wertschöpfung und Top-Platzierung in Theke bzw. Regal (Blockplatzierung, Schütten, Tische, etc.)
- Kontrolle der Umsetzung (store checks, mystery shopping etc.)
- Verkaufsförderung durch Bewerbung, Verkostung, etc.



## Regionale Wertschöpfung





ACCITECTATION A RIGHT OF TOTAL OL

Vorstellung Agrarmarketing Tirol

F6blæ#35

## Entscheide Fragen:

- Worin bin ich / mein Betrieb gut

#### Point of View

- Wie sieht der Kunde das Angebot

### Viele Wege führen nach Rom

- Mit welchem Vertriebsweg sollen die Kunden erreicht werden?







## Verpackung:

- Art
- Menge in der Verpackung
- Desing (Markenverband, Handelsmarke, Eigenmarke)



- Risiko und Chance

Wirtschaftlichkeit













#### Geschwindigkeit:

- einfach machen?
- alles detailliert planen?

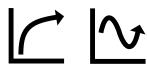
#### Wichtig:

- Umstellungen in Etappen!
- Skalierung in Stufen











## WIE WOLLEN WIR IN ZUKUNFT ESSEN; ANBAUEN & GENIESSEN?

#### **Ideenwettbewerb**

Sucht innovative, nachhaltige Praxisnahe Ideen

Landwirt » Schüler » Quereinsteiger

#### So funktioniertes:

Reiche ein: kurzes Ideenprofil

- + einen 120-Sekunden-Video-Pitch
- » Problem » Idee » Nutzen » Zielgruppe
- » nächste Schritte

Experten-Jury » Live-Finale mit Publikumsjury

#### Was gibt's zu gewinnen:

• Geldpreise für die Plätze 1–3

€ 1.500,- | € 1.000,- | € 500,-

- Optionale Coaching- & Startup-Pakete
- Einen Live-Auftritt bei Rauchzeichen

#### **Deine Vorteile:**

• Einfache Teilnahme –

kein Businessplan nötig

- Große Sichtbarkeit für deine Idee
- Feedback & Vernetzung

mit Expert:innen



## VIELEN DANK FÜR DIE AUFMERKSAMKEIT

**LEBENSRAUM TIROL GRUPPE** 

\_ LEBENSRAUM TIROL HOLDING \_ TIROL WERBUNG

\_ STANDORTAGENTUR TIROL